



- Získali jsme certifikát jakosti do roku 2009 (strana 2)
- Nové organizační schéma akciové společnosti TATRA (strana 3)
- Open day 2006 očima našich hostů (strana 4 a 5)
- V Austrálii prodává tatrovky Larry Gill (strana 7)

Jmenování do funkcí

S účinností od 16. října 2006 byli představenstvem společnosti jmenováni: Ronald Adams do funkce generálního ředitele TATRA, a. s. a Karel Beneda do funkce provozního ředitele TATRA, a. s.

(Další informace na straně 2)

0 stovku vozů více

Měsíc září se v souvislosti s prodejem nákladních automobilů Tatra zařadil mezi neúspěšnější v tomto roce. Prodali jsme 135 kompletních nákladních automobilů, z nichž většina byla určena pro český a ruský trh. Rekordní pak byl zářijový prodej náhradních dílů v hodnotě 105 milionů korun, když v historii uplynulých pěti let nebyl tak vysoký měsíční objem zaznamenán.

Za období tří čtvrtletí roku 2006 prodala naše akciová společnost TATRA celkem 849 kompletních nákladních automobilů a 84 rozložených sad vozidel. V porovnání se stejným obdobím roku loňského se prodej kompletních vozidel zvýšil o rovnou stovku, když prodej za 1. až 9. měsíc 2005 představoval 749 vozů. (ebo)

Z „Open day 2006“

Akciová společnost TATRA uspořádala pro své obchodní partnery tří denní zákaznické dny pod názvem „OPEN DAY 2006“, v jejichž průběhu se v návštěvě firmy vystřídalo na šest stovek hostů z tuzemska i zahraničí. Nejdlejší cestu do Kopřivnice vážil dealer, který přicestoval se svými spolupracovníky až z Austrálie, nechyběli hosté z Indie, Ruska a Maďarska, což jsou v současnosti naše nejvýznamnější obchodní teritoria, dále z Polska, Německa, Lotyšska, Ukrajiny, Slovenska, Bulharska, Rumunska či Holandska.

Po tři dny, 12. – 14. září bylo na zkušebním tatrováckém polygonu velmi rušno. Prezentace současně vyráběných modelových řad nákladních automobilů Tatra spočívala nejen v prohlídkách, ale především v praktických jízdách. (Pokračování na straně 5)

Ronald Adams informoval zaměstnance

Plány nových vlastníků týkající se nejbližší i vzdálenější budoucnosti byly obsahem prohlášení Ronalda Adamse, se kterými seznámil ve středu 4. října zaměstnance skupiny TATRA. Setkání, které se uskutečnilo v prostorách přestřešení objektu 415, se podle odhadu zúčastnily téměř dvě třetiny všech našich zaměstnanců.

Ronald Adams hovořil o nových vlastních, nové struktuře budoucí dozorčí rady i představenstva a velmi podrobně o plánech a strategii, se kterou noví vlastníci přicházejí.

Splnil tak slib, který dal již před časem tatrovákům prostřednictvím médií, že to budou nejdříve oni, kteří budou o záměrech nových vlastníků informováni.

V této souvislosti bylo distribuováno mezi zaměstnance také TatraInfo (mimořádný zpravodaj), jehož prostřednictvím Ronald Adams rovněž podrobně informoval zaměstnance o záměrech Blue River. Ve stejný den, kdy se uskutečnil mítink se zaměstnanci, se stihl Ronald Adams sejít také se zástupci celostátních i regionálních médií.

(ebo)

Blue River je novým vlastníkem Tetry

Novým vlastníkem akciové společnosti TATRA se stala společnost Blue River, s.r.o., která za majoritní balík 80,51 procent jejich akcií zaplatila americké společnosti Terex Corporation přibližně 26,2 milionu USD. Součástí transakce je také přefinancování úvěru ve výši zhruba 31,6 milionu USD, který Tetře Terex v minulosti poskytl. Společnost Blue River reprezentuje skupinu čtyř českých a zahraničních investorů, za něž jedná člen současné dozorčí rady Tetry Ronald Adams.

Zmíněnými čtyřmi vlastníky Blue River jsou KBC Private Equity, významná investiční společnost sídlící v Bruselu, Vectra Ltd, která je stávajícím akcionářem Tetry, dále americký investor pan Sam Eyde a společnost Meadow Hill vlast-

něná Ronaldem Adamsem a jeho manželkou.

Společným zájmem nových vlastníků Tetry je úspěšně tuto firmu rozvíjet a napomoci její další expanzi na světových trzích. S plány nových vlastníků týkající se nejbližší i vzdálenější budoucnosti seznámil zaměstnance Tetry a jejich dceřiných společností osobně Ronald Adams na setkání s nimi 4. října. Nový management věří, že budoucnost Tetry již nespočívá v dalších redukcích, ale ve větších prodejkách a růstu tržeb. Plán pro rok 2007 počítá s prodejem 1600 vozů, přičemž produkce Tetry bude mít v následujících letech stoupající tendenci až na 2500 nákladních automobilů v roce 2009.

(red)

Provozním ředitelem Tatry je od 16. října Karel Beneda

Do funkce provozního ředitele akciové společnosti TATRA byl s platností od 16. října 2006 jmenován Karel Beneda, který se stane rovněž členem představenstva a bude v působnosti své funkce provozního ředitele podřízen Ronaldu Adamsovi, novému generálnímu řediteli, který převzal řízení TATRA, a. s. prostřednictvím investiční společnosti Blue River, s.r.o.

Karel Beneda je dlouhodobě úspěšným manažerem působícím v českých společnostech podnikajících v průmyslu. Koncem 80. a začátkem 90. let byl vedoucím oddělení hutnictví tehdejšího federálního ministerstva hutnictví a strojírenství. Poté pracoval jako ministerský rada na Ministerstvu průmyslu a obchodu ČR. V roce 1993 byl jmenován předsedou představenstva a generálním ředitelem společnosti ČZ Strakonice a.s., kde se mu podařilo zvýšit výnosy o 30 procent při současném snížení nákladů o 20 procent, čímž vytvořil z ČZ Strakonice a.s. ziskovou společnost.

Od roku 1994 do roku 1996 byl Karel Beneda předsedou představenstva a generálním ředitelem akciové společnosti TATRA. Pod jeho vedením výnosy společnosti rostly



a výroba se zvýšila na 2500 nákladních automobilů ročně. Řídil také úspěšný návrat firmy na ruský trh, který byl předtím v letech 1993 a 1994 ztracen a který je nyní jedním z nejdůležitějších teritorií pro prodej vozidel Tatra. Navíc Karel Beneda dokázal získat jednu z největších objednávek v historii Tatry, a to na dodání vozidel v hodnotě 180 milionů amerických dolarů ozbrojeným silám Spojených arabských emirátů. K tomu Ronald

Adams uvedl: "V letech 1991 až 1992 vyrobila Tatra 2400 vozidel pro Libyi, ale kontrakt způsobil značné ztráty. Je známo, že úspěch pana Benedy při získání objednávky ze Spojených arabských emirátů zachránil automobilku v 90. letech před krachem."

Poté, kdy Karel Beneda v roce 1996 společnost Tatra opustil, vytvořil a řídil vývoj nového vojenského vozidla určeného pro používání v oblasti Středního východu a od roku 2002 založil dodavatelskou síť pro montážní závod nového vozidla v Abu Dhabi, na jehož vybudování se rovněž podílel. Během působení Karla Benedy ve společnosti TATRA, a.s. došlo k založení jejich dceřiných společností jako samostatných subjektů. Dnes všechny tři tyto společnosti dosahují zisku.

Ronald Adams, generální ředitel akciové společnosti TATRA ke jmenování Karla Benedy řekl: "Jsme velice hrdí na to, že se nám podařilo přivést Karla Benedu zpátky do Tatry jako jejího provozního ředitele. Osvědčil se v automobilovém průmyslu a jeho znalosti a zkušenosti budou velkým přínosem v úsilí našeho managementu o dosažení nových úspěchů Tatry, které očekáváme v následujících letech."
(red)

Ke změnám organizační struktury

Představenstvo schválilo změnu organizační struktury akciové společnosti TATRA spočívající v tom, že se obnovuje funkce generálního ředitele (Chief Executive Officer). V přímé podřízenosti generálního ředitele se vytváří funkce provozního ředitele (Chief Operating Officer) a do přímé podřízenosti generálního ředitele se dále podřizuje finanční ředitel (Chief Financial Officer), ředitel obchodního úseku, vedoucí právní kanceláře a vnitřní audit. Provoznímu řediteli jsou podřízeny odbor řízení jakosti, vyčleněný z technického úseku, technický úsek, výrobní úsek a divize nákup a vymístování výrob, vyčleněná z výrobního úseku. Finančnímu řediteli jsou podřízeny finanční odbor, odbor informační technologie, odbor rozpočtovnictví a kalkulace, odbor účetnictví a personální úsek. Z technického úseku se vyčleňuje oddělení speciálních projektů a zařazuje se do podřízenosti ředitele obchodního úseku. V rámci reportovací struktury patří dceřiné společnosti Tafonco a.s., Taforge a.s., a Tawesco s.r.o., do podřízenosti provozního ředitele. Schéma organizační struktury platné od 16. října 2006 otiskujeme na straně 3. *(red)*

Návštěva z Ministerstva obrany ČR

Na základě požadavku Ministerstva obrany ČR provedla nezávislá auditorská společnost FIZA Brno cenový audit nabídky k projektu středního nákladního automobilu Tatra. V pátek 22. září se uskutečnila na půdě TATRA, a. s. schůzka, na níž jednatele společnosti FIZA Jiří Ficbauer předal souhrnnou závěrečnou zprávu k tomuto auditu zástupcům ministerstva obrany za přítomnosti vedení naší firmy.

Závěr auditu byl kladný, když mezi nabídkovou cenou z naší strany a fakty zjištěnými auditorem nebyly shledány žádné závažnější rozpor. Některé drobné záležitosti budou

řešeny již v rámci přípravy smlouvy o dodávkách středních nákladních automobilů pro Armádu ČR.

Schůzky v Tatře se za ministerstvo obrany zúčastnil ředitel odboru pořizování strategických zakázek sekce vyzbrojování Jiří Staněk a jeho spolupracovníci Jiří Gottvald a Jan Kudrna. Za Tatra s hosty o projektu ANTS jednali Ronald Adams, reprezentující skupinu nových investorů, Igor Vlček předseda představenstva, Miroslav Křížek, člen představenstva, Jan Vala, vedoucí oddělení speciálních projektů a Bohumír Zelinka, vedoucí odboru zkušeben. *(ebo)*

Získali jsme certifikát jakosti do roku 2009

Ve dnech 19. až 22. září proběhl v naší společnosti již třetí prodlužovací audit systému managementu jakosti podle normy EN ISO 9001:2000. Audit provedli pánové Jiří Bureš a Josef Kolek ze společnosti TÜV NORD, která s námi dlouhodobě spolupracuje v oblasti systému jakosti. V jeho průběhu se zaměřili na realizační procesy vývoje, výroby a prodeje nákladních automobilů, agregátů a dílů. Systematicky provedli kontroly všech útvarů a výrobních středisek, které se na jednotlivých procesech podílejí. Při auditu byly zjištěny nedostatky drobného charakteru, které byly v závěrečné zprávě hodnoceny jako náměty auditorů pro zlepšení funkčnosti systému jakosti. Jako silné stránky byly hodnoceny - vysoká odbornost všech zaměstnanců, zájem o systém jakosti, způsob ochrany a řízení dat, zlepšení pracovního prostředí na montážích, plánování a řešení vývojových úkolů a práce s neshodnými výrobky.

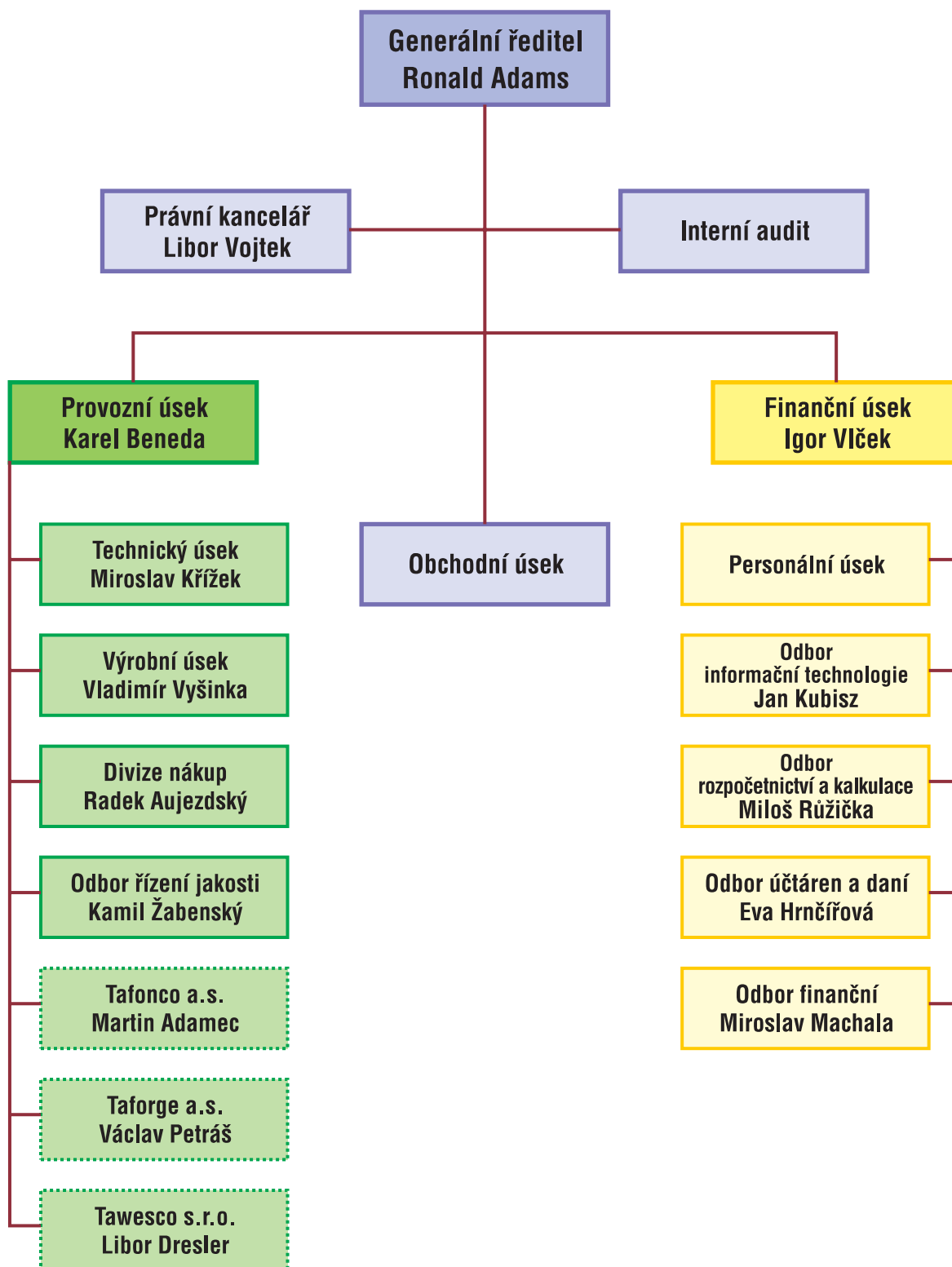
Na základě výsledku auditu bylo auditory doporučeno udělení certifikátu systému jakosti podle normy EN ISO 9001:2000 s platností do roku 2009. Touto cestou bych proto rád poděkoval všem zaměstnancům za kladný výsledek auditu.

*Kamil Žabenský,
vedoucí odboru řízení jakosti*



Organizační struktura TATRA, a. s.

platná od 16. října 2006



V průběhu zákaznických dnů se na polygonu vystřídalo na šest set hostů

Z „Open day“ odjížděli spokojeni

(Dokončení ze strany 1)

Celkem bylo účastníkům zákaznických dnů k dispozici čtyřadvacet různých typů nákladních automobilů, v nichž se mohli svést po třech různých trasách (okruh, svahy, speciální vozovky) po boku profesionálních řidičů, některá z vozidel si mohli také sami řídit, což se setkala s velkým zájmem.

Největší zájem byl o svezení v závodním speciálu s šestinásobným vítězem Dakaru Karlem Lopraisem a dalším známým dakaristou Tomášem Tomečkem. Časový plán jízd ale měli zcela vytížený také řidiči vojenských speciálů, žádaný byly i speciály hasičské. Součástí programu byly exkurze do automobilky trvající v rozsahu 100 minut, které zahrnovaly prohlídku montáže vozidel, servisní školy a dynamické zkušebny. Hosté tuto nabídku velmi ocenili, zvláště pak ti, kteří ještě neměli příležitost se do našich provozů podívat. Ty, kteří si Tatra prohlédli dříve, většinou překvapilo nové praktičtější vnitřní uspořádání provozů.

Pro každý předváděcí den byly připraveny v rámci doprovodného programu také ukázky hašení hořících vozidel, na nichž se podíleli profesionální hasiči záchranného sboru Tatry, v doprovodném programu byly mj. předváděny účelové stavební stroje JCB, elektromagnetické retardéry pro nákladní vozidla prezentovala firma Telma, k vidění byla hasičská technika Tohatsu. Svůj prezentační koutek měli na polygonu i modeláři, jejichž funkční modely byly přesnými kopii originálních tatrovek. Každý den předváděl svou profesionální show také 10násobný mistr ČR a mistr Evropy v motokros-trialu Mirek Lisý a také každý zákaznický den se měli hosté možnost podívat do muzea Zdeňka Buriana v nedalekém Štramberku. Úspěšnou akci podpořilo velmi profesionální průvodní slovo známého sportovního komentátora Petra Vichnara a v neposlední řadě i krásné slunečné počasí.

(ebo)

Byla to jedinečná příležitost

V průběhu zákaznických dnů jsme se ptali účastníků na jejich dojmy a zážitky z návštěvy Tatry a od některých jsme se dověděli i něco více. A nebylo to nezajímavé.

Úterý 12. září

První zákaznický den byl specifický, protože byl věnován výhradně hasičům.

Jaroslav Ubl, HZS Beroun: Jsem profesionální hasič u HZS Beroun a zároveň také pracuji pro dobrovolné hasiče. Rád jsem si prohlédl výrobní provozy v Tatře, zejména mě zaujala montáž nákladních automobilů. Pro svezení jsem si vybral osmikolku a Dakar, byl to samozřejmě zážitek. Pro náš HZS zvažujeme koupi tatrovky s nástavbou z THT Poličky v příštím roce.

Luboš Radvanský, HZS Králův Dvůr: Dnešní akce je pro mě jedinečnou příležitostí podívat se do závodu, kde se tatra montují a samozřejmě nabídka aut na svezení je také unikátní. Prozatím jsem si vybral vojenský speciál, ten mě moc zajímá.

Josef Chládek, HZS Králův Dvůr: Mě velmi zaujalo, že se celé nákladní auto u vás montuje v jedné hale. Měl jsem za to, že montáž se děje po jednotlivých objektech, jak je vidíme tady z polygonu. Na jízdě se teprve chystám, to si nenechám ujít. A určitě se s kolegy podíváme do muzea tatrovek.

Středa 13. září

Na tento den byli pozvaní naši zahraniční obchodní partneři.

Marius Gabriel Negru, dealerská firma Loreto Bukurešť: S Tatrou spolupracujeme na základě smluvního vztahu od roku 2000. Jako obchodní ředitel znám Tatra velmi dobře, protože ji navštěvuji pětkrát až šestkrát ročně.

(Pokračování na straně 5)



Červený stan sloužil k registraci a tady si také účastníci „Open day“ plánovali svůj program jízd i prohlídek provozů.



Hosté při prohlídce našich pracovišť. Tito jsou až z Austrálie.



Největší atrakcí byly jízd. Někdo chtěl řídit sám, někdo se zase raději svěřil profesionálům.



Dráhy polygonu byly mnohdy plně obsazeny.

Byla to jedinečná příležitost

(Dokončení ze strany 4)

Letos předpokládáme, že od Tatry koupíme celkem 66 vozidel, náš roční průměr odebraných vozidel se i v minulých letech pohyboval mezi 60 až 70 automobily. Našími zákazníky jsou zejména stavební, vrtné společnosti a doly, které potřebují auta do velmi těžkých terénů. A tam je nejlepší Tatra. Open Day se mi velmi líbil, využil jsem nabízených jízd a s Karlem Lopraisem jsem se sevezl hned dvakrát.

Aaron Chapman, technik pracující pro australského dealera Larryho Gilla: V Tatře jsem již počtvrté, ale třeba úplně poprvé vidím výrobu vašich motorů. Naše skupina je tu zejména proto, aby se podrobněji seznámila s výrobou tater a jejím zázemím. Já se ještě v tatře zdržím ohledně řešení některých technických záležitostí našich zakázek.

Sergej Ionov, vedoucí oddělení prodeje v Moskvě, náš oficiální dealer ATT Motors: Moc děkuji za pozvání na zákaznické dny, je to výborná akce. Víím, že Tatra je speciální auto, a tady jsem se osobně přesvědčil, jak velmi výjimečné je. Řídil jsem osobně sedm vozidel a jezdil po všech možných drahách. Máte tu nádherný polygon, lidé jsou tu dobří a veselí. Díky Tatře jsem se dozvěděl i hodně o Česku. Chystám se tu strávit dovolenou v Beskydech a určitě navštívím vaše hlavní město Prahu.

Alexej Sokovenin, dealer Tatra Avto, St. Peterburg: Můj dojem z akce je skvělý, jsem rád, že jsem se mohl zúčastnit. Líbí se mi organizace celého dne. Jako řidič jsem se sevezl v Jamalu 6x6, jako spolujezdec v dakarce Tomáše Tomečka a ve sklápěči 8x8. V Tatře jsem poprvé, je to pro mě všechno nové.

Jurij Čeverda, Světlana Čeverda, společnost Rybel, Riga, Lotyšsko: Myslíme, že akce je velmi prospěšná, můžeme si prohlédnout nové modely tatrovek a za jedinečnou příležitost považujeme jízdy pro trasách polygonu.

Vladimir Akulov, AV Centr, Dněpropetrovsk, Ukrajina: Určitě je to užitečné setkání. Moc oceňuji profesionalitu řidičů, a to nejen Karla Lopraise a Tomáše Tomečka, ale i všech ostatních. Je to zajímavá zkušenost pozorovat způsob jejich jízd.

Lars a Gerhard Friedrichovi, Raesfeld, Německo: Dobrá akce, ale pro nás by bylo lepší, kdyby se konala o víkend, kdy bychom mohli vzít sebou více lidí, aby se do Tatry podívali. Jsou tady k vidění zajímavá nová auta, zážitkem je jízda ve vojenském speciálu 8x8.

Gusztáv Cséfalvay, vedoucí českého dovozu firmy Eurotrade, která je významným dealerem Tatry na trhu v Maďarsku: V Tatře jsem po dva zákaznické dny, ten první jsem provázel na čtyřicet maďarských hasičů, dnes tu máme především významné zákazníky naší firmy. Všichni jsou programem nadšeni, zejména pak jízdami s různými typy tater. Já osobně bych ještě na takové akci přivítal předvedení tatrovek s různými nástavbami, například komunálními. Nástavby totiž patří v Eurotradu také do mého resortu, stejně jako logistika, marketing. Hodně se věnuji propagaci vozidel Tatra

v Maďarsku, píšu články do odborných časopisů, organizuji akce na podporu vašich vozidel u nás.

Čtvrtek 14. září

Třetí „Open day“ patřil obchodním partnerům z České republiky a Slovenska.

František Kozák, majitel firmy Chlumčanská doprava: Moje firma provozuje celkem patnáct tatrovek, z toho čtrnáct sklápěčů a jeden autojeřáb. Tatra jsou u nás využity v těžkých terénech mj. při těžbě kaolinu a živců. Pozvání na akci jsem velmi přivítal, společně s kolegy se těším na prohlídku provozů.

Jiří Studzinskí, vedoucí obchodně-technického oddělení, OKD Doprava, Ostrava: Akce je perfektně připravená. Osobně oceňuji, že tady mohu hovořit s lidmi, které bych kvůli osobnímu pracovnímu setkání dlouho objížděl. Od Tatry odebíráme podvozky pro naše nástavby, zejména hákové nakladače pro českou, ale i slovenskou armádu.

Martin Delong, vedoucí technického úseku, OKD Doprava, Ostrava: Obdobně jako kolega Studzinskí jsem využil přítomnosti mnoha známých na této akci a probral s nimi potřebné záležitosti. Líbí se mi organizace celého programu, že si mohu naplánovat s kým a kdy se sevezu. Za hodinu se vydám na exkurzi do automobilky.

Antonín Bosák, AB Autoboss, Český Těšín: Přínosná akce z pohledu obchodního i mého osobního. Pro mě bylo zajímavé vidět například, jak se díly ověřují na příslušné diagnostice než se pustí do sériové výroby. Budí to větší důvěru. Také mě zaujalo školicí centrum pro mechaniky i jeho vybavení a překvapilo mě množství aut různých typů, které jsou k dispozici pro jízdy po polygonu.

Zdeněk Žatečka a Václav Brož, ředitelství Vojenských lesů a statků ČR: S tatrami máme v našem resortu dlouholeté dobré zkušenosti. Děláme teď výběrové řízení na sklápěče do terénu. V Tatře Kopřivnici jsme poprvé, takže všechno je pro nás nové a zajímavé, hlavně zkušební jízdy. Nenechali jsme si je ujít.

František Polák, HACAR Hradec Králové: Počátkem exkurze jsem byl trochu zmaten, když jsme měli začít prohlídkou motorárny a šli jsme do haly montáže. Nebyl jsem v závodě totiž poprvé. Ale pak jsem musel ocenit pěkně a účelně uspořádané montážní provozy v jednom objektu. Zajímavá byla pro mě i návštěva servisní školy a zkušeben. Do Kopřivnice jsem dovedl také naše velké a perspektivní zákazníky, aby poznali zázemí Tatry a viděli, kde a jak se nákladní vozidla této značky vyrábějí. Jsou mezi nimi zástupci společnosti Stavby silnic a železnic Praha nebo stavební firmy VCES, která přechodně na dva až tři roky inklinovala k Mercedesu, ale na základě výběrového řízení na další vozidla se opět vrátila k tatrovkám. Líbí se mi, že auta tu nejsou jako atrakce, ale můžete si je osobně vyzkoušet, čehož jsem také využil. Troufám si říct, že když posadíte do vojenských speciálů kteréhokoliv ministra obrany nebo zástupce armád, tak nemohou říct o těchto autech jediné křivé slovo. Jsou to vynikající auta.

Eva Boháčová



Třídenní akci provázela celá řada formálních i neformálních jednání.



Kam až může sahat fandovství pro značku TATRA? Lotyšský dealer Jurij Čeverda to vyřešil zcela originálně. U nás v Česku bychom však s touto SPZ na dopravním inspektorátu zřejmě neuspěli. Foto na dvoustraně: Eva Boháčová

Naše účast na řeckém Defendory

Ve dnech 3. až 7. října se v přístavu Pireus poblíž řeckého hlavního města Atény konala pravidelná výstava obranné techniky Defendory 2006. Ve vnitřních prostorách výstavní haly se v rámci oficiální expozice České republiky vedené zástupci Ministerstva průmyslu a obchodu spolu s několika dalšími českými firmami (Aero Vodochody, Sellier&Bellot, NH Zábřeh, Svitav Svitavy, Oritest, MS Line, Asociace obranného průmyslu ČR, atd.) této výstavy zúčastnili i zástupci TATRA, a. s., kteří ve stánku minimálních rozměrů prezentovali naši společnost zájemcům z řad odborné (tedy vojenské) veřejnosti, tentokrát pouze prostřednictvím katalogů a tištěných propagačních materiálů.

Hlavním účelem však byla jednání, jejichž cílem bylo zjistit možnosti prodeje vozidel Tatra armádě Řecké republiky a podmínky, za kterých by se tyto prodeje mohly uskutečnit. Během výstavy náš stánek navštívila také velvyslankyně České republiky v Řecku Hana Motlová, představitelka oficiální delegace Ministerstva obrany České republiky a zástupci Armády ČR, kteří využili možnosti k jednáním o projektech pro AČR, na kterých se TATRA v současné době podílí. Stánek krátce navštívili i řecký ministr obrany a ředitel řeckého Národního úřadu pro vyzbrojování.

Jan Vala,
vedoucí oddělení speciálních projektů



Snímek z oficiálního představení vystavovatelů v rámci expozice České republiky, kterého se zúčastnila i velvyslankyně České republiky v Řecku Hana Motlová (na snímku vpravo). Foto: Jiří Richter



Bylo viděno na Defendory: Model vozidla T815-26RR36 s nástavbou kompletu Spyder ve stánku izraelské firmy Rafael, na snímku dole model tatrovky T815-6ZVR8T 10x10 s nástavbou Motoviliča ve stánku firmy Rosoboronexport v oficiální expozici Ruské federace. Foto: Jan Vala



Automobilka Tatra je mezi 20 NEJ

Na českém prestižním serveru aktuálně. cz probíhala po dobu dvou měsíců anketa, která má sloužit k propagaci České republiky v zahraničí. Účastníci ankety, která je společným dílem internetového serveru a českého ministerstva zahraničí, vybírali 20 českých „NEJ“ v pěti kategoriích. Jednou z nich byla kategorie „Průmysl a obchod“, v níž se hlasovalo pro dvacet nejlepších českých firem, výrobků a specialit.

Mezi těmito 20 NEJ byla vybrána i Tatra Kopřivnice. Projekt se nezabýval pořadím, ale snažil se sestavit výběr tak, aby zahrnoval různé druhy výrobků. Organizátoři projektu to neměli jednoduché, protože v současné době existuje v České republice spousta úspěšných firem,



kterým se daří vyvážit výrobky do celého světa. Vsadili však více na tradici a osvědčené značky, které již prokázaly, že naši zemi dobře reprezentují. Pro naši automobilku je toto ohodnocení velmi dobrou referencí.

Mezi 20 NEJ kromě Tetry jsou: výroba puků - firma Gufex, lázeňské oplatky, zbrojní průmysl, jablonecká bižuterie, šifrování textových zpráv SMS 007, Remoska, Lázně Jáchymov, Petrof Hradec Králové, firma Baťa a Baťův Zlín, radary Věra a Tamara, české pivovarnictví, automobilka Škoda, české sklo a křišťál, Becherovka, Ruční papírna Velké Losiny, olomoucké tvarůžky, dačická kostka cukru, ultralehká letadla a plastická trhavina Semtex. (ebo)

Změna adres!

Se vstupem nového vlastníka společnosti Blue River do Tetry došlo ke změně adres. Od 7. října 2006 se změnila všechny e-mailové adresy, a to z @terex-tatra.com na @tatra.cz. Všichni majitelé e-mailového účtu byli informováni o tom, jak změnit název svého účtu a jak importovat e-mailové adresy v rámci naší domény. Všechny účty s dřívější e-mailovou adresou @terex-tatra.com budou funkční až do 31. prosince 2006.

Stejně tak budou fungovat do konce letošního roku webové stránky www.terex-tatra.com. Od 1. ledna 2007 bude funkční pouze adresa www.tatra.cz. (red)

V Austrálii prodává naše nákladní tatrovky Larry Gill

Nejvzdálenějším účastníkem mezi hosty Open Day 2006 byl náš australský dealer Larry Gill. Jeho firma Offroad Trucks Australia sídlí v Maddingtonu nedaleko Perthu, hlavního města Západní Austrálie považovaného za malou kopii Sydney.

Larry Gill spolupracuje s Tatroou osm let a tatrovky, které od nás nakupuje, nacházejí uplatnění především v důlním a těžebním průmyslu jako nosiče nástaveb různých vrtných souprav a také jako servisní doprovodná vozidla ve valníkovém provedení. Valníkové plošiny pro tyto účely dodává firma Porgest z Nového Jičína. Dosud byla do Austrálie především expedována čtyřnápravová vozidla se dvěma různými rozvory kol 4410 a 3510cm, ale také jsme tam vyvezli již několik vozidel v provedení 6x6. V současné době by se měly pro tento trh vyrábět i první tatrovy v provedení 4x4.

Asi dvacetičlenná skupina Australanů patřila také k hostům zákaznických dnů. Jednalo se o lidi z řad významných zákazníků, mezi nimiž byli například šéfové australských těžbařských společností. Jejich návštěva v České republice nebyla omezena jen na Tatro. Z Kopřivnice se vydali do firmy Kobit Jičín vyrábějící nástavby pro údržbu a opravy silnic, několik dnů strávili ve Vídni a Praze.

Šéf dealerské společnosti Larry Gill si pobyt v naší firmě z důvodu pracovních jednání prodloužil. Spolu s ním zůstal ještě Aaron Chapman, který řešil s pracovníky technického úseku některé záležitosti týkající se australských zakázek. V týdnu od 18. září absolvovalo v rámci podpory prodeje vzdělávací kurzy v naší servisní škole deset australských mechaniků. Prostřednictvím australského dealera se tatrovy v příštích dnech dostanou také na Madagaskar. Bude to celkem osm vozidel pro tamní společnost, která bude otvírat nová naftová ložiska.

Vloni bylo exportováno na trh Austrálie deset vozidel, letos to bude daleko více. Do konce září činil tento počet 39 vozidel a do konce roku je předpoklad vyexpedovat ještě dalších dvacet.

Ke stoupajícímu trendu prodeje jistě přispívá i docela častá prezentace tater na výstavách. Larry Gill jich takto absolvuje zhruba pět ročně. Právě v těchto dnech od 17. do 19. října bude tatro vystavovat na Kalgoorlie Mining Expo. (ebo)



Larry Gill (vlevo) se svými krajany při prohlídce provozu montáže náprav.
Foto: Eva Boháčová

Taforge na letošním Mezinárodním strojírenském veletrhu

Brány osmačtyřicátého ročníku Mezinárodního strojírenského veletrhu v Brně se otevřely 18. září. Mezi více než dvěma tisíci vystavovateli z dvaatřiceti zemí světa, z nich téměř šedesát procent tvořily výrobní firmy, se na něm prezentovala také dceřiná společnost Taforge. Význam této renomované výstavní akce bezesporu dodal i prezident republiky Václav Klaus, který ji slavnostně zahájil.

Stánek Taforge v pavilonu L byl součástí ucelené expozice dalších českých kováren sdružených ve Svazu kováren, konkrétně ZVV Hradec Králové, Kovárny VIVA Zlín a MSV Metal Studénka. Obchodní zástupci kovárny absolvovali během týdne, po který se veletrh konal, řadu jednání se svými stávajícími partnery, s nimiž v posledních letech rozvíjejí úspěšnou spolupráci. Ta představuje rostoucí počet druhů výrobků, které od kovárny

odebírají. Například z významných odběratelů přicestovali do Brna reprezentanti německé firmy Class vyrábějící zemědělské stroje, dále zástupci ZF Sachs Slovakia, pro kterou kovárna vyrábí řadu výrobků směřujících do automobilového průmyslu, a nechyběla ani pracovní delegace ze společnosti TANAX Bánovce. Ta od Taforge odebrala výrobky, které se následně jako součást podvozků vrací do mateřské Tatro, anebo jsou určeny pro její vlastní obchodní aktivity. Předmětem jednání s návštěvníky z řad dodavatelů hutních materiálů bylo vyjasňování cenové a dodavatelské strategie.

Stánek rovněž navštívili mj. i potenciální zájemci z Itálie, Holandska, Německa, kteří se mohli s výrobou výrobků seznámit prostřednictvím krátkých videosekvencí, obchodní zástupci je pak informovali o technologických a výrobních možnostech kovárny. S těmito možnými zákazníky budou pokračovat nabídková řízení.

K účasti Taforge manažer prodeje pro zahraničí Jaromír Šrubař uvedl: „Být v Brně vidět je pro nás hodně důležité. Přestože máme dnes k dispozici spoustu komunikačních technologií, myslím, že osobní jednání mají stále svou váhu a jsou v obchodě mnohdy strategicky důležitá.“ Rovněž vedoucí stánek Stanislav Obrdlík hodnotil letošní účast na veletrhu pozitivně: „Jednání, která jsme vedli, měla věcnou a odbornou úroveň. Některá z nich budou určitě základem pro naše další obchodní příležitosti.“ (ebo)



Zástupce společnosti TM Jesenice Milan Tomeček (vlevo) předvádí v expozici MSV Brno generálnímu řediteli Taforge Václavu Petrášovi a obchodně-finančnímu řediteli Vladimíru Daněčkovu ovládní pásové pily AWD 4.2CNC, kterou kovárna zakoupila.
Foto: Eva Boháčová

Dealer GTB prezentoval tatro v Nitře

Nákladní automobily Tatra byly na letošním Autosalonu v Nitře ve dnech 7. – 12. září prezentovány prostřednictvím našeho dealera GTB Liptovský Hrádok. Šéf této společnosti Ján Grivalský pro Tatrovák uvedl: O tatrovky je na Slovensku stále zájem a poslední dva roky si naši zákazníci konečně oblíbili také jejich provedení 8x8 a kapotované vozidlo Jamal. Naši zákazníci také pozorně sledují z dostupných zdrojů dění v kopřivnické automobilce, zajímají se o vlastnické vztahy i budoucnost firmy, stejně tak o novinky, kterou v současné době je motor Tatra Euro 4.

A která vozidla mohli návštěvníci v Nitře vidět? Byl to rámový podvozek T815-290R84 s hydraulickou rukou od firmy Effer, Jamal T163-36ESK8 a podvozek T 815-290R84 s korbami vyrobenými GTB Liptovský Hrádok a jednostranný sklápěč T815-230S24 v provedení 6x6 s motorem Euro 4, který pro Autosalon v Nitře spolu s komerčním návěsem zapůjčila naše společnost. Firma GTB je výrobcem mnoha druhů nástavby na nákladní vozidla. Kromě již zmíněných korb (sklápěčích i valníkových) jsou to například sypače pro zimní údržbu, sněhové radlice, kropicí vozy, přepravňky krmných směsí či lesnické nástavby pro převoz dřeva. (ebo)



Padesát čtyři oceněných tatrováků

Celkem 54 zaměstnanců akciové společnosti TATRA bylo pro rok 2006 odměněno titulem „Zasloužilý tatrovák“, a to v souvislosti s významným životním jubileem nebo za vynikající pracovní výsledky. Tady jsou jejich jména.

Personální úsek: Zdeňka Jalůvková, Oldřiška Tománková, Marie Beránková, Eliška Rašková, Jana Debnárová.

Finanční úsek: Danuše Kociánová, Ludmila Vaňková, Božena Paigerová, Jiřinka Růžová.

Technický úsek: Ing. Zdeněk Hinner, Ing. Vladimír Černošek, Jiří Chalupa, Zdeněk Pargač, Josef Krejčí, Jan Zahradník, Jiří Moris, Alois Kuběna, Ing. Václav Matuš.

Obchodní úsek: Jarmila Vašendová, Ing. Alena Jančaříková, Ing. Drahomír Lošák.

Výrobní úsek: Miroslava Lanáková, Anna Davidová, Marie Smelíková, Helena Kuhnová, Koloman Varga, Zdeněk Homola, Pavel Šimíček, Jiří Pečiva, Jaromír Ján, Vladimír Kelnar, František Blecha, Milan Petr, Miroslav Veneny, Marta Čablová, Blažena Haraštová, Karel Sobotík, Josef Štěpán, Jiří Ermis, Marcela Sýkorová, Václav Třeštítk, Jaromíra Sobotíková, Vítězslav Prokop, Jan Kuchař, Oldřich Dosedla, Pavel Ptáčník, Josef Rýc, Aleš Váňa, Antonín Mikulenčák, Pavel Bém, Zdenko Odrobiňák, Katarina Džavíková, Bohuslav Polášek, Ludmila Tobolíková.

Všem nově jmenovaným „Zasloužilým tatrovákům“ gratulujeme. (red)

Muzeum nabízí kalendáře pro rok 2007

Prodejna Technického muzea nabízí další z řady unikátních obrazových nástěnných kalendářů s kresbami Karla Rosenkranze, tentokrát na téma Sodomkovy automobily na podvozcích Tatra. Jedná o zajímavá vozidla, která byla realizována v proslulé karosárně Josefa Sodomky ve Vysokém Mýtě ve třicátých letech a v poválečném období minulého století. Najdete mezi nimi například luxusní kabriolet Tatra 80, Roadster Tatra 52 či luxusní kabriolet Tatra 70A. Cena kalendáře pro rok 2007 je 125 korun. (red)



Podání anonymních stížností a podnětů zůstalo zachováno

V souvislosti s ukončením působení Terexu ve společnosti TATRA, a.s., dochází i k ukončení možnosti využívání internetové aplikace Ethicspoint určené k řešení stížností a podnětů zaměstnanců.

Tatra i její dceřiné společnosti mají i nadále zájem na zachování rovného zacházení se všemi zaměstnanci pokud jde o jejich pracovní podmínky včetně odměňování za práci a jiná peněžité plnění a plnění peněžité hodnoty, odbornou přípravu a příležitost dosáhnout funkčního nebo jiného postupu v zaměstnání.

V souladu s právními předpisy platnými v České republice a interními předpisy společnosti je zakázána jakákoliv přímá i nepřímá diskriminace, obtěžování, sexuální obtěžování a pronásledování v zaměstnání.

Pokud dojde k porušení těchto základních principů ve vztahu k zaměstnanci, nebo se zaměstnanec stane svědkem takového jednání, měl by o tom neprodleně informovat svého nadřízeného. Pokud má zaměstnanec obavy z případné represe (odvety), existuje několik dalších možností jak na problém upozornit. Může se obrátit na:

- příslušného odborného ředitele nebo generálního ředitele dceřiné společnosti
- vedoucího personálního útvaru společnosti
- Mgr. Alenu Vojtkovou, pověřenou řízením personálního odboru TATRA, a.s., tel: 2458, nebo e-mail alena.vojtkova@tatra.cz
- Ing. Petra Tobolíka, pověřeného řízením personálního úseku, tel. 2131, nebo e-mail petr.tobolik@tatra.cz

K zachování možnosti podávání anonymních stížností a podnětů zaměstnanců byla vytvořena elektronická aplikace na intranetu společnosti. Oznámení stížnosti nebo podnětu lze provést kliknutím na odkaz „Stížnosti a podněty zaměstnanců“ na titulní straně intranetu. Veškeré stížnosti a podněty zaměstnanců týkající se výkonu práv a povinností vyplývajících z pracovněprávních vztahů bereme vážně a jejich vyšetření bude okamžitě zahájeno. V průběhu celého procesu vyšetřování bude zachována důvěrnost.

Alena Vojtková,
pověřená řízením personálního odboru

TATROVÁK

Vydává vedení TATRA, a. s., Slouží pro informaci zaměstnanců TATRA, a. s. a dceřiných společností ■ Adresa: Štefánikova 1163, 742 21 Kopřivnice ■ Redaktorka: Eva Boháčová - tel.: 556 49 25 45 ■ Poštovní schránka číslo 16. E-mail: eva.bohacova@terex-tatra.com ■ Grafická úprava: Pavel Výborný - tel.: 556 49 39 40 ■ Tiskne tiskárna ZEMAN ART s. r. o. ■ Zpravodaj na internetu: www.terex-tatra.com (česká verze)